

FORMATION

BANQUE & ASSURANCE ENTREPRISE

**FORMATION B2B
FORMATION VIDÉO
VISIOCONFÉRENCE
DOCUMENTATIONS
CLIENT MYSTÈRE**

DK Formation

DKFC

Formation Consulting

Jean DEREIX

06 08 17 96 74

&

Stéphane

KISLIG

06 14 34 36 77

dereix.kislig@gmail.com

NOS FORMATIONS B2B

UNE VRAIE EXPÉRIENCE TERRAIN

Savoir	Savoir faire	Savoir Etre
<ul style="list-style-type: none">• Risques et conformité,• La fiscalité du particulier et du professionnel,• La loi de finances Pro et Part,• Transmission succession du patrimoine,• Formation épargne,• Le crédit habitat et la gestion du risque,• Epargne salariale, la retraite,• Les investissements, immobiliers• La défiscalisation immobilière et SCI,• Le crédit immobilier, les garanties,• Le contrat d'assurance-vie,• L'approche technique et fiscale des contrats d'assurance-vie,• Des filières personnalisées spécifiques.	<ul style="list-style-type: none">• La méthode de vente ,• La négociation crédit et placement,• Les instrumentaux de la vente,• Le comportement du vendeur,• Les techniques de multi vente,• Les étapes de la relation client,• La gestion du stress et des conflits,• L'adaptation au service des clients.	<ul style="list-style-type: none">• Filière management,• Prendre la parole en public,• Mener un entretien en vis à vis,• Etre capable d'animer son équipe commerciale,• Animer une réunion commerciale,• Optimisez sa communication au quotidien,• Les bases du management,• Pilotage de l'activité commerciale,• Formation de formateurs.
NOS PLUS	NOS PLUS	NOS PLUS
<ul style="list-style-type: none">• Formation opérationnelle• Cas pratiques clients• Echanges animateur terrain	<ul style="list-style-type: none">• Formation interactive• Immersion réelle• Cas pratiques développements	<ul style="list-style-type: none">• Motivation d'équipe• Travail comportemental• A disposition 100 %

NOS FORMATION VIDÉO EN LIGNE

DES FILMS AVEC DE VRAIS ANIMATEURS

Rich Média vous permet de former ou d'informer vos équipes en temps réel via des formations vidéo de moins de 15 mn animées par un vrai animateur référent à la matière professionnelle.

La nouveauté, c'est de bénéficier :

- D'un E-learning de nouvelle génération,
- D'une **animation ludique et très attrayante**,
- D'une base documentaire, format PDF liée à la vidéo,
- Et d'une interactivité en temps réel au rythme de chacun.

Nos modules de formation en ligne :

- Loi de finance de l'année
- Transmission et Succession
- Gestion des risques et conformité
- Crédit habitat – financement et risques



NOS VISIOCONFÉRENCES

AVEC SKYPE LOGICIEL SIMPLE ET GRATUIT

Pack Formation Visioconférence comprenant 4 modules d'1 heure sur les thèmes patrimoniaux suivants : La fiscalité des particuliers, la fiscalité du patrimoine, les régimes matrimoniaux et succession, et transmission, succession et assurance-vie.

Formation Visioconférence sur mesure – Merci de prendre contact

Coût Pack Formation Visioconférence : 200 € HT

- Paiement en ligne* d'avance (PayPal), le Pack inclut documentation PDF.
- Prise en charge possible par votre Organisme Paritaire Collecteur.
- Module à l'unité 60 € HT l'heure
- Maximum 9 personnes rendez-vous sur Skype le lundi matin de 11h à 12 h.

- **Pour plus d'informations sur le contenu des modules et le planning**
- **Contact** dereix.kislig@gmail.com

*Les cours ne sont jamais remboursés si vous êtes absent lors de la connexion. La visioconférence commence à 11h pour une fin à 12h. L'animateur est connecté à 10h30 pour l'accueil de l'ensemble des participants et prendre le temps de vous présenter l'organisation de cette formation.

NOS DOCUMENTATIONS FISCALES

TÉLÉCHARGEMENT FORMAT PDF

Les ouvrages Fiscalité Patrimoine de DK Formation sont en vente en ligne toute l'année en format PDF, nous proposons en téléchargement 3 ouvrages professionnels à disposition de tous.

Nous mettons à disposition nos 3 ouvrages « version à jour » en téléchargement et paiement en ligne :

- Loi de Finances DKF
- Le Droit et la Fiscalité de la Transmission DKF
- Fiches techniques Patrimoniales et Fiscales DKF

Une documentation DK Formation

Jean DEREIX & Stéphane KISLIG avec Copyright
Version et mise à jour tout au long de l'année.



CLIENT MYSTÈRE

GÉNÉRATEUR DE DYNAMIQUE COMMERCIALE

Notre équipe opérationnelle teste en situation réelle la relation - vendeur conseil et client sur un ensemble de critères qualités, commerciales et techniques dans les domaines de la Banque et Assurance.

Nous travaillons à l'analyse de la situation commerciale – **Savoir - Savoir-Etre et Savoir Faire** – pour tous métiers du réseau dans les domaines du particulier ou du professionnel.

Notre spécificité : Animer un briefing dans l'agence visitée et échanger avec le collaborateur sur l'entretien

Notre devise : Pouvoir apporter des améliorations en découvrant comment les clients perçoivent votre entreprise en basant notre analyse sur les 3 savoirs référant au domaine de Banque Assurance. Nous vous assurons un constat objectif et une analyse des situations vécues sur le terrain via **un débriefing directement sur le lieu de travail** à l'équipe « auditée » et au responsable de la mission.

FORMATION INDIVIDUELLE

LA FORMATION A SON RYTHME

Découvrez un exemple de programme de « Formation Individuelle Banque Assurance » à destination de tout public se destinant aux métiers de la Banque et Assurance tels que : La Banque, l'assurances, la gestion de patrimoine, la prescription immobilière, coach immobilier, courtier d'assurance, conseil en patrimoine, etc.

Filière Formation Individuelle « BANQUE – ASSURANCE » DK Formation

Objectifs :

- Optimiser ses connaissances de base pour exercer le métier
- Développer une culture générale de base du métier (prise de conscience).
- Enlever les freins et les inhibitions à la phase de recrutement.
- Gagner en confiance en ayant une base documentaire concrète.

Pour plus d'informations sur le contenu des modules et le planning

Contact dereix.kislig@gmail.com